



Die Negele Messtechnik GmbH entwickelt, produziert und vertreibt **Sensoren und Messtechnik für hygienische Anwendungen**. 300 Mitarbeitende an drei Standorten in Deutschland und USA setzen auf Teamgeist, Fachkompetenz und Engagement, um unseren Kunden weltweit **wegweisende Lösungen** zu bieten. Unsere Kunden schätzen uns als **verlässlichen und flexiblen Partner** und als Technologieführer in vielen Bereichen. Als Unternehmen der US-amerikanischen FORTIVE Gruppe mit 17.000 Mitarbeitenden sind wir Teil eines **globalen Technologie-Netzwerks** und eröffnen auch **internationale Karriereperspektiven**.

Ihr Herz schlägt für Technik UND Vertrieb? Dann geben Sie mit uns Ihrer Karriere einen Kick!

Vertriebsingenieur / Sales Development Manager im Außendienst Österreich m/w/d

Sie

- » beraten in ganz Österreich in erster Linie Molkereien, Brauereien, Pharmabetriebe und Lebensmittelhersteller mit hohen **hygienischen Anforderungen**, sowie Anlagenbauer und Distributoren für diese Zielgruppe.
- » übernehmen den aktiven Vertrieb für ein bereits **stark entwickeltes Vertriebsgebiet** mit einer hohen Anzahl an Bestandskunden und **großem Entwicklungspotential**.
- » suchen den **Vertriebserfolg durch maximale Kundenzufriedenheit**.
- » tauchen ein in die automatisierten Produktionsprozesse unserer Kunden, verstehen deren Anforderungen immer besser, und können mit unserem hochentwickelten Produktprogramm kosten- und ressourcensparende **Lösungen entwickeln**.
- » optimieren mit Ihrem Engagement und modernsten Kommunikationsmedien unsere **Präsenz beim Kunden** virtuell oder vor Ort, telefonisch, interaktiv und mit Webinaren.

Das bringen Sie mit

- » Erfolgreich abgeschlossenes **technisches Studium** (Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau) oder vergleichbares Studium, gerne auch Berufseinsteiger
- » Begeisterung für den technischen Vertrieb und für die **Lösung** von kundenspezifischen Fragestellungen
- » **Reisebereitschaft** in angrenzende Länder und einen Wohnsitz in Österreich oder Süddeutschland
- » **Kommunikations- sowie Verhandlungsstärke** in Deutsch und Englisch

Das erwartet Sie bei uns

- » Eine Kombination von **Start-Up-Feeling und langjähriger Erfahrung**: hoher Kunden-Bekanntheitsgrad, viel Freiraum, kollegiale Unterstützung, sowie ein offenes und dynamisches Arbeitsklima.
- » **Bruttogehalt ab EUR 50.000**, mit Option auf Überzahlung (abhängig von Qualifikation und Erfahrung) sowie ein leistungsabhängiger **Bonus von derzeit bis zu 33 %**.
- » **Attraktiver Firmenwagen**, auch zur privaten Nutzung.
- » Betriebliche **Altersvorsorge**.
- » Wir schulen Sie in allem, was Sie zu unseren Produkten wissen müssen, begleiten Sie bei den ersten Reisetätigkeiten und unterstützen Sie beim Aufbau Ihres Tätigkeitsbereichs. Dann sind Sie **starkklar, um selbstbestimmt und kreativ** Ihr eigenes Vertriebsgebiet zu übernehmen.

Werden Sie Teil unseres leistungsstarken Unternehmens. Mehr Infos zu uns unter www.anderson-negele.com.

Bewerben Sie sich bei Frau Eichenseer unter s.eichenseer@anderson-negele.com