



Die Negele Messtechnik GmbH ist Teil der US-amerikanischen FORTIVE Gruppe und als international agierendes Unternehmen auf die Entwicklung, Produktion und Vertrieb von Sensoren und Messtechnik für hygienische Anwendungen spezialisiert. Unser Anspruch ist es, als verlässlicher und flexibler Partner immer die optimale Lösung für unsere Kunden in der lebensmittelverarbeitenden und pharmazeutischen Industrie zu bieten.

Gestalten Sie mit uns den Vertrieb für die Zukunft!

Junior Vertriebsingenieur im Außendienst m/w/d (Vollzeit) **Junior Sales Development Manager im Außendienst m/w/d (Vollzeit)**

Unsere sympathischen erfahrenen Kollegen schulen Sie in allem, was Sie zu unseren Produkten wissen müssen, begleiten Sie bei den ersten Reisetätigkeiten und unterstützen Sie beim Aufbau Ihres Tätigkeitsbereichs. Dann sind sie startklar, um selbstbestimmt und kreativ Ihr eigenes Vertriebsgebiet zu übernehmen.

Ihre Aufgabe

Sie beraten deutsche Kunden, ausländische Distributoren sowie Key Account Kunden und übernehmen den aktiven Verkauf für Bestands- und Neukunden. Sie identifizieren sich mit dieser abwechslungsreichen Funktion und fordern sich mit Ihrer flexiblen und kreativen Art täglich für unsere Kunden heraus. Sie tauchen ein in die Produktionsprozesse unserer Kunden und verstehen durch VOC (Voice of Customer) deren Anforderungen immer besser. Basierend auf Ihrem stetig wachsenden Applikationswissen sind Sie in der Lage optimale Lösungen anzubieten. Mit Ihrem Engagement entwickeln und unterstützen Sie den Aufbau ANDERSON-NEGELE SALES 2.0, um unsere Präsenz beim Kunden virtuell und vor Ort anzubieten.

Ihr Profil

- » Sie haben ein erfolgreich abgeschlossenes technisches Studium (Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau) oder vergleichbares Studium, gerne auch Berufseinsteiger
- » Sie begeistern sich für den technischen Vertrieb und für die Lösung von kundenspezifischen Fragestellungen
- » Sie gewinnen Ihre Geschäftspartner mit einer hohen Kunden- und Serviceorientierung für sich
- » Sie besitzen die Fähigkeit Kundenbedürfnisse zu erkennen, zu verstehen und entsprechend zu bedienen
- » Sie bringen Reisebereitschaft (Europa) mit und haben idealerweise einen Wohnsitz im Süden Deutschlands
- » Sie verfügen über Kommunikations- sowie Verhandlungsstärke in Englisch und Deutsch

Unser Angebot

Bei Anderson-Negele erwartet Sie viel Freiraum und Unterstützung, ein offenes und dynamisches Arbeitsklima, ein attraktives Gehaltspaket mit Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung sowie eine betriebliche Altersvorsorge. Zusätzlich werden Sie mit einem leistungsabhängigen Bonusprogramm belohnt.

Werden Sie Teil unseres leistungsstarken Unternehmens. Wir freuen uns über die Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen. Gerne stehen wir Ihnen für Informationen und Fragen zur Verfügung.